

# デジタルサイネージ市場 オンラインスタディセミナー説明会 8月20日/21日/24日



## Visual Connectivity BU

This BU focuses on the Display connectivity

We approach the 3 main markets

- ✓ Education
- ✓ Digital Signage
- ✓ Conference Room



## デジタルサイネージ市場 オンラインスタディセミナー 説明会

- I. はじめに
- II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み①～④
- III. 現在のデジタルサイネージ市場とこれから
- IV. オンラインスタディセミナーとは
- V. オンラインスタディセミナー スケジュール
- VI. 参加申し込み方法
- VII. 最後に

本日はサイレックス・テクノロジー株式会社

デジタルサイネージ市場 オンラインスタディセミナー説明会

にご参加いただきありがとうございます。

これより約30分～40分の説明と10分間の質疑応答で説明会を行わせて頂きます。

Let's Start Digital Signage Market Online Study Seminar

---

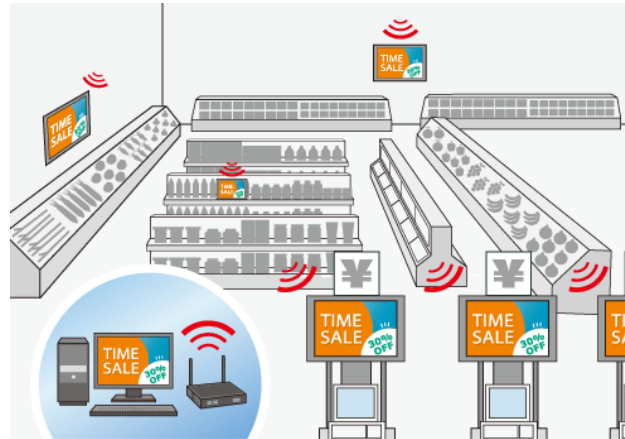
## II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み

## II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み①

### ～市場参入～



2008年～  
GS向け内蔵製品  
(米国・オーストラリア)



国内大型商業施設採用

新たな大型案件に対応すべく  
ハードウェアまでも自社で  
カスタマイズ開発が行えること  
が大きな強み



## II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み②

### ～ワイヤレスによる映像分配市場～



役員会議システム



株主総会システム



某大河ドラマ  
撮影現場採用



港湾荷物搬送システム  
(ガントリークレーン)

## II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み③

### ～ローカルサイネージ市場の追加と製品～



ワイヤレスサイネージプレイヤー  
X-5HM

- ◆ 小型店舗や局所的なサイネージ用途に活躍
- ◆ ネットワーク経由でのコンテンツ配信による多拠点対応
- ◆ SDメモリカード搭載によりローカル再生に対応



大型工場  
アンドンシステム



複合型アミューズメント施設



某美容室チェーン



全国遊戯店



大学内掲示板

## II. サイレックスのデジタルサイネージビジネスの歩み④

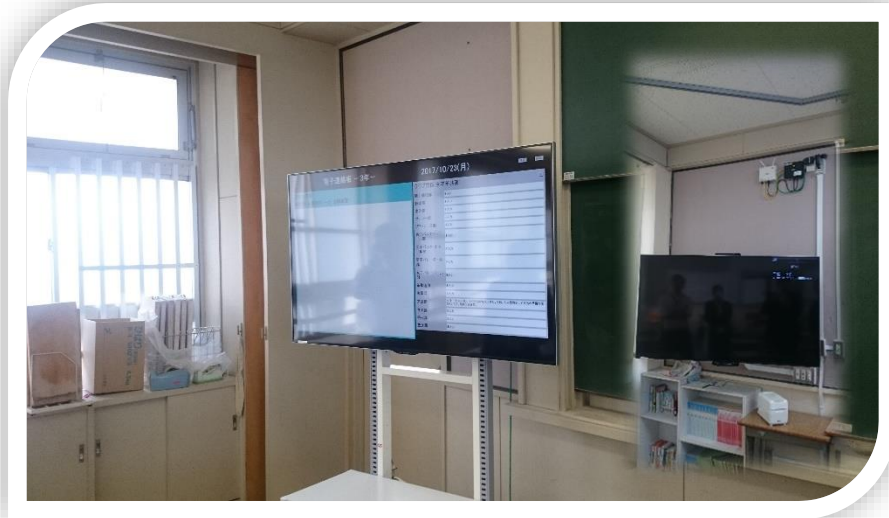
### ～異色市場への展開～



校内デジタルAV放送システム  
MV-500

- ◆ 国内小中高等学校の映像による校内放送需要
- ◆ 得意技術のマルチキャスト配信により低データ量
- ◆ 子機間同期技術により教室間の音ズレなし

大きく展開できる新たな市場をみなさまと見つけた時に自社でカスタマイズ開発が行えるのが大きな強みのひとつ



大阪府内某市中学校全教室



京都府内某小学校卒業式

神奈川県内某市全教室  
北海道内某市一部小学校・中学校  
N大学付属高校  
某県教育研究所（教員研修）  
兵庫県某市教育センター

・  
・  
・

多数の学校にすでに実導入



# III.現在のデジタルサイネージ市場とこれから



COVID-19啓蒙サイネージ



複数教室を使った密を避ける授業



無人レジの増加とリアルタイムオペレータシステム

今までのサイネージビジネスは継続し成長していきます。しかし、COVID-19の影響によりソーシャルディスタンス・無人対応・注意喚起など新たなデジタルサイネージ技術が生きる映像ビジネスチャンスが広がっています。



新製品 デジタルサイネージプレイヤー ST-700

- ◆ HTML5搭載 メニュー画面もWebで作成
  - ◆ シリアル端子で業務用ディスプレイの電源制御も遠隔から
  - ◆ 新たな子機間同期技術
- などなど多彩な新機能を搭載、詳細は今後のセミナーで

## IV. オンラインスタディセミナーとは

---

サイレックスの企画するオンラインスタディセミナーとは

Withコロナ / Afterコロナの世の中で生まれる、

新たなサイネージ/映像配信ビジネスを販売店様と**共に創造**する

ためのきっかけです。

複数回にわたるセミナーは様々なケーススタディ、製品知識、皆様からの

アイデアを共有し、**この難局をチャンス**に変えたいとの思いで

開催させて頂く**勉強会型のセミナー**です。

## V. オンラインスタディセミナー スケジュール

第一回	9月前半
第二回	9月後半
第三回	10月
第四回	10月
第五回	11月
第六回	11月
第七回	11月

毎月2回～3回各1時間程度で開催します。内容は下記を考えています。  
※各社の意見も取り入れ適宜適切なテーマへの変更も行います。

- ・ デジタルサイネージ市場の展望について
  - ・ 皆様と相対する弊社フィールドアプリケーションエンジニア紹介
  - ・ 弊社開発の主なメンバー紹介
  - ・ デジタルサイネージプレイヤー ST-700製品紹介
  - ・ コンテンツ管理ソフトウェア『SX Sign Control Software』紹介
  - ・ 統合管理ソフトウェア『AMC Manager®』紹介
  - ・ 弊社および各社からの事例紹介、アイデア発表/検討会
  - ・ 弊社海外での事例紹介
  - ・ 全国一斉に行う販売戦術の策定
  - ・ 製品デモ説明会
  - ・ オンライン忘年会
- など

専用URLを設け、説明会全日程終了後の来週8/26日ごろにメールでご案内させていただきます。  
今回説明会にお申し込み頂いたWeb申し込みと同様のイメージになります。

世界的なCOVID-19の脅威により、今までのようなビジネススタイル、営業スタイルが困難な局面も多く、ストレスフルな日々が続きます。しかし、この状況を平常ととらえビジネスを前に進めていかねば企業に未来はありません。共に現状の課題を打破し、ビジネスチャンスに変えるくらいの気概で一緒に成長を目指しましょう！

別途ご希望の企業様にはFAEによるオンラインでの製品設定レクチャーや、オンラインスタディセミナーに皆勤出席頂いた企業様にはST-700の実機プレゼントなどの特典も考えております。

販売店様との関係をより良く深いものにしていきたいと考えています。

今後ともsilexをよろしく申し上げます。

みなさまのオンラインスタディセミナーへのご参加  
をお待ちしております。

ご清聴ありがとうございました。



## Visual Connectivity BU

Take the next stage with our customers